**1º Apresentação**

Boa Noite a todos os que nos assistem

Meu nome é Diego... o meu é Daniel

**2º Contextualização:**

**Tópico 1 - (Diego)**

Nós pensamos e construímos um projeto protótipo de solução voltada para Estúdios Fotográficos, que seria um Sistema Gerenciador para Estúdio Fotográfico.

* Realidade atual dos estúdios fotográficos

Como é o cenário atual dos Estúdios ou Fotógrafos hoje?

O Fotógrafo ou Estúdio Fotográfico precisa ter os seus contratos armazenados em seu computador pessoal ou usar algum tipo de armazenamento na nuvem, precisa usar um calendário do computador, e-mail ou alguma aplicação a parte para gerenciamento dos eventos referentes aos contratos.

Sobre o conteúdo gerado pelos serviços prestados, esse conteúdo precisa ser gravado em uma mídia, geralmente de DVD para ser então marcar uma data com o cliente para a entrega desse material. Ou ele se desloca até o cliente ou o cliente vai até ele, após essa entrega o cliente tem um prazo para escolher as fotos do CD para composição do álbum, e como é feita essa escolha de fotos. No CD, o estúdio tem o cuidado de colocar um código ou numeração em cada foto. O cliente, anota num papel os códigos ou números das fotos desejadas, e entrega essa numeração para o estúdio fotográfico.

Ou seja, bem manual esse processo. E demorado também. E como diz aquele dito popular, “tempo é dinheiro”, a ideia é justamente prover essa solução de otimização de processo.

Reduzindo tempo e custo. Uma vez que o Estúdio/Fotógrafo terá tudo isso integrado em uma única ferramenta – o Organizza Estúdio.

**Tópico 2 - (Daniel)**

* Contribuição da Tecnologia para as empresas

Atualmente os clientes estão mais exigentes quanto a contratação de bens e serviços e o avanço da Tecnologia pode proporcionar e viabilizar, a prestação de serviços de forma mais satisfatória a seus clientes ganhando assim mais notoriedade e gerando também mais lucro.

.......

.......

.......

.......

.......

**Tópico 3 - (Diego)**

* Benefícios com a implementação do sistema

Tudo aquilo que foi dito anteriormente pode ser automatizado com a solução do sistema, uma vez que o sistema prevê o cadastro e o Gerenciamento de Clientes, Serviços Contratos, Agenda, Prazos e Upload de Conteúdo gerado.

**3º Objetivo geral - (Daniel)**

Desenvolver um protótipo de sistema web onde o estúdio fotográfico ou fotógrafo autônomo possa ter melhor controle dos seus negócios, agilidade e melhor comunicação com os seus clientes. E para que o cliente do estúdio fotográfico possa acompanhar todo o serviço prestado e ainda ter fácil acesso ao conteúdo gerado pelo estúdio.

**4º Objetivo Específico - (Diego)**

Desenvolver um protótipo de sistema com uma área para o gerenciamento do estúdio fotográfico: protótipo de sistema para gerenciar agenda de compromissos, clientes, serviços, formulação de contratos e uma área reservada ao cliente para escolher as fotos postadas pelo estúdio

**5º Características de solução – ambos**

*Ferramentas usadas na construção do Protótipo*

**6º - MER - (Daniel)**

**7º - Protótipo – ambos**

**8º - Considerações Finais - (Diego)**

Como trabalho futuro pretende-se desenvolver de fato a aplicação sugerida e ainda aprimorar os processos e funcionalidades do sistema, como exemplo, emissão de relatórios gerenciais, gráficos e até mesmo a implantação da parte de controle financeiro do estúdio, onde haverá a possibilidade de acompanhar o valor do contrato, quanto o cliente já pagou e quanto falta para pagamento, assim como a possibilidade de o cliente efetuar o pagamento pelo próprio sistema.

Propõem-se também na ferramenta que será desenvolvida uma opção de escolha de fotos que irão compor o álbum de fotos que deverá ser confeccionado pelo estúdio fotográfico, de acordo com as delimitações pré-determinadas pelo mesmo.

Pretende-se incluir ainda uma forma de comunicação entre estúdio e cliente, onde o cliente poderá deixar comentários no serviço vinculado ao seu contrato e o estúdio e/ou fotógrafo possa respondê-lo dentro do mesmo recurso. Gerando uma melhor comunicação, eficiência do serviço e por consequência, maior satisfação do cliente.